faigle steht für innovative Lösungen im technischen, thermoplastischen Bereich. Wir gehören dank unserer Innovationskraft und unseres Know-hows zu den Marktführern in den Branchen Fahrtreppen, Anlagen- und Maschinenbau, Fördertechnik und Bahn. Wir haben den Anspruch, die Besten zu sein und erweitern unser Vertriebsteam im Markt Deutschland.

AREA SALES MANAGER (M/W/D)

IHRE AUFGABEN

- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für bestehende Kunden sowie gezielte Neukundenakquise („Hunting“)
- Aktive Marktbearbeitung inkl. Marktbeobachtung, Wettbewerbsanalysen und Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Betreuung und Ausbau von Kunden im Bereich Fahrtreppen, Aufzüge und Intralogistik (Service & Komponenten)
- Erstellung, Verhandlung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Abschluss von Aufträgen und Rahmenverträgen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien im Einklang mit dem faigle 5□Jahresplan
- Aufbau und Weiterentwicklung von Distributoren, Partnern und Netzwerken
- Durchführung von Kundenbesuchen (ca. 2–3 Tage pro Woche vor Ort) sowie europaweite Reisetätigkeit
- Erstellung von Forecasts, Kundenpotenzialanalysen und regelmäßiges Reporting im CRM-System
- Enge Abstimmung mit internen Schnittstellen wie Produktmanagement, Marketing und Vertriebsinnendienst

IHR PROFIL

- Mehrjährige Erfahrung (idealerweise 5+ Jahre) im Vertrieb technischer Produkte
- Berufserfahrung in der Aufzugs- oder Fahrtreppenbranche bzw. im Bereich Intralogistik; idealerweise mit Erfahrung im Serviceumfeld
- Nachweisbare Erfolge im aktiven Vertrieb sowie Freude an der Neukundengewinnung
- Technisches Verständnis und ausgeprägte Kundenorientierung
- Kommunikationsstarke, ehrgeizige und abschlussorientierte Persönlichkeit
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise sowie Verhandlungsgeschick

- Sicherer Umgang mit CRM- und ERP-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen (z. B. Französisch) von Vorteil
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit im Vertriebsgebiet

WIR BIETEN IHNEN

- Eine verantwortungsvolle Vertriebstätigkeit mit hohem Gestaltungsspielraum im Home-Office
- Attraktives Vergütungspaket mit fixem Gehalt und leistungsorientierter variabler Komponente
- Firmenwagen gemäß Car Policy
- Ein vielseitiges Aufgabenfeld mit viel Eigenverantwortung und direktem Markteinfluss
- Ein strukturiertes Onboarding sowie individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Eine Unternehmenskultur geprägt von Vertrauen, Offenheit und Wertschätzung
- Die Möglichkeit, aktiv am Wachstum eines innovativen Unternehmens mitzuwirken

"moving forward" ist unser Motto. Realisieren Sie mit uns Fortschritt.

Jetzt bewerben

IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Lisbeth Friede, Director of Human Resources
+43 5574 61310 2281

faigle Kunststoffe GmbH
A-6971 Hard
www.faigle.com